

TRAUT

Sales Manager IT

(m/w/d)



Seit 30 Jahren unterstützt die Firma TRAUT Bürokommunikation mittelständische Kunden auf dem Weg der Digitalisierung. Gegründet als Spezialist für Druck- und Kopiersysteme, sind wir inzwischen am Markt etabliert als Servicepartner für Smart Workspace- Lösungen. Dazu zählen unter anderem Server Hosting, Cloud Telefonie und CRM-/DMS-Lösungen.

Unser Fokus liegt dabei auf Kunden und Unternehmen aus dem Mittelstand. Durch unsere langjährigen Kundenbeziehungen auf Augenhöhe, können wir unseren Kunden stets einen zuverlässigen, individuellen und persönlichen Service bieten.

Ihre künftigen Aufgaben umfassen:

- Sie überzeugen Neukunden, persönlich vor Ort oder via Video-Call für die Cloud-Produkte und die IT- Consulting-Lösungen von TRAUT
- Sie identifizieren Entscheidungsträger und bauen eine persönliche Beziehung zu diesen auf
- Sie übernehmen Umsatzverantwortung, erstellen systemgestützt individuelle Angebote und sind erfolgreich im Abschluss
- Sie arbeiten eng mit dem IT-Team zusammen, um die Umsetzung der IT-Projekte vertriebsseitig zu begleiten

Was Sie mitbringen:

- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb von IT-Produkten
- Kaltakquise und direkte Kundenansprache gehören zu Ihren Kernkompetenzen
- Ihre Arbeitsweise ist geprägt von Kundenorientierung, Eigeninitiative sowie Teamfähigkeit
- Sie verfügen über Interesse am TRAUT Produktportfolio, insbesondere Office365, Windows Server, Cloud & Hosting Lösungen, Telefonie, DMS -Systeme und sind lernbereit für neue Themen, sowie generell affin für den Bereich IT-Infrastruktur
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse, sowie einen Führerschein der Klasse B

*Jetzt
bewerben!*

Was Sie erwartet:



BAV



Kostenlose
Getränke



Flache
Hierarchien



Offene
Kommunikation



Attraktive
Vergütung



Weiterbildungs-
möglichkeiten



Home Office &
Flexible
Arbeitszeiten



Obst



Mitarbeiter-
rabatte

TRAUT
Your IT Service Partner