

TRAUT

Account Manager für den Raum Augsburg

(m/w/d)



Seit 30 Jahren unterstützt die Firma TRAUT Bürokommunikation mittelständische Kunden auf dem Weg der Digitalisierung. Gegründet als Spezialist für Druck- und Kopiersysteme, sind wir inzwischen am Markt etabliert als Servicepartner für Smart Workspace- Lösungen. Dazu zählen unter anderem Server Hosting, Cloud Telefonie und DMS-Lösungen.

Unser Fokus liegt dabei auf Kunden und Unternehmen aus dem Mittelstand. Durch unsere langjährigen Kundenbeziehungen auf Augenhöhe, können wir unseren Kunden stets einen zuverlässigen, individuellen und persönlichen Service bieten.

Ihre künftigen Aufgaben umfassen:

- Akquise und Gewinnung von Neukunden für unser Unternehmen in diesem bestehenden Vertriebsgebiet - mit Unterstützung zur Terminvereinbarung durch eine/n Kollegen/innen im Telemarketing
- Übernahme eines großen, vollständigen Vertriebsgebiets (Raum Augsburg)
- Sie übernehmen Umsatzverantwortung, erstellen Angebote und erarbeiten perspektivisch die Basis für Ihr Vertriebsgebiet Sie führen Beratungs- und Verkaufsgespräche beim Kunden vor Ort oder via Video-Call und agieren als primäre Ansprechperson für unsere Kunden entlang des gesamten Vertriebsprozesses
- Aktives Up-Selling weiterer Leistungen aus dem TRAUT-Portfolio

Was Sie mitbringen:

- Sie haben bereits die entsprechende Vertriebs-Erfahrung, um die oben genannten Aufgaben bewältigen zu können Analytische Denkweise und Teamfähigkeit
- Selbstständige Arbeitsweise mit hoher Kundenorientierung bringen Sie ebenso mit wie die Initiative sich in neue Themengebiete einzuarbeiten
- Fließende Deutschkenntnisse sowie einen Führerschein der Klasse B

*Jetzt
bewerben!*

Was Sie erwartet:

TRAUT
Your IT Service Partner



BAV



Kostenlose
Getränke



Flache
Hierarchien



Offene
Kommunikation



Attraktive
Vergütung



Weiterbildungs-
möglichkeiten



Home Office &
Flexible
Arbeitszeiten



Obst



Mitarbeiter-
rabatte