

# TRAUT

## Sales Manager für Multifunktions-Drucksysteme

*(m/w/d)*



Seit 30 Jahren unterstützt die Firma TRAUT Bürokommunikation mittelständische Kunden auf dem Weg der Digitalisierung. Gegründet als Spezialist für Druck- und Kopiersysteme, sind wir inzwischen am Markt etabliert als Servicepartner für Smart Workspace-Lösungen. Dazu zählen unter anderem Server Hosting, Cloud Telefonie und DMS-Lösungen.

Unser Fokus liegt dabei auf Kunden und Unternehmen aus dem Mittelstand. Durch unsere langjährigen Kundenbeziehungen auf Augenhöhe, können wir unseren Kunden stets einen zuverlässigen, individuellen und persönlichen Service bieten.

### Ihre künftigen Aufgaben umfassen:

- Sie betreuen verantwortungsvoll ein vollständiges Vertriebsgebiet mit Bestandskunden
- Sie pflegen die langfristigen Kundenbeziehungen und agieren als primärer Ansprechpartner für Ihre Kunden
- Mit tatkräftiger Unterstützung einer erfahrenen Telemarketingkraft gewinnen Sie Neukunden und bauen so Ihren Kundenbestand im Großraum München aus
- Sie führen Beratungs- und Verkaufsgespräche bei Kunden vor Ort oder via Video-Call
- Sie übernehmen Umsatzverantwortung, erstellen Angebote und begleiten den gesamten Verkaufsprozess bis zum Vertragsabschluss
- Aktives Up-Selling weiterer Leistungen aus dem TRAUT-Portfolio ist für Sie selbstverständlich

### Was Sie mitbringen:

- Im besten Fall haben Sie bereits die entsprechende Vertriebserfahrung, um die oben genannten Aufgaben bewältigen zu können
- Quereinsteiger sind herzlich willkommen und werden umfassend eingearbeitet
- Serviceorientiertes Arbeiten
- Sie sind teamfähig und verfügen über analytisches Denken
- Selbstständige Arbeitsweise mit hoher Kundenorientierung bringen Sie ebenso mit, wie die Initiative sich in neue Themengebiete einzuarbeiten
- Fließende Deutschkenntnisse sowie einen Führerschein der Klasse B

*Jetzt  
bewerben!*

### Was Sie erwartet:

**TRAUT**  
Your IT Service Partner



BKV



Kostenlose  
Getränke



Flache  
Hierarchien



Offene  
Kommunikation



Attraktive  
Vergütung



Weiterbildungs-  
möglichkeiten



Home Office &  
Flexible  
Arbeitszeiten



Obst



Mitarbeiter-  
rabatte



BAV